PROFI NEWS.

Neues vom Bau!

Mobau : BauPark
ProfiZentrum
Natursteinhandel
Logistik
SSW Dach & Holz

FACHINFORMATIONEN DER
Mobau Wirtz & Classen
Unternehmensgruppe

NR. 72 / 19. JAHRGANG · 3/2016 · AUSGABE HERBST 2016
AUFLAGE 5.500 EXEMPLARE

GRÜNDUNG

NETZWERK FÜR INNOVATIVES BAUEN
AKTEURE AUS WIRTSCHAFT UND INDUSTRIE DABEI

Akteure der Baubranche aus Wirtschaft und Wissenschaft rund um Bert Wirtz, Präsident der Industrie- und Handelskammer (IHK) Aachen und Geschäftsführer der Mobau Wirtz-Unternehmensgruppe in Heinsberg, haben den AACHEN BUILDING EXPERTS e.V. gegründet. Der Verein geht aus dem gleichnamigen interdisziplinären Netzwerk hervor.

„Wir wollen die Digitalisierung des Bauens vorantreiben und den Nachwuchs frühzeitig für das Thema ‚Bauen' begeistern, zum Beispiel durch den neuen Studiengang ‚Smart Building Engineer'", sagt Bert Wirtz, Vorsitzender der AACHEN BUILDING EXPERTS (ABE), der die Initiative vor rund zwei Jahren gestartet hatte: „Durch die Vereinsgründung erhalten wir eine eigene Geschäftsstelle und eine selbstständige Struktur, durch die wir unsere Effektivität erhöhen." Als erster Gratulant überzeugte sich NRW-Bauminister Michael Groschek bei der Auftaktveranstaltung von den Aktivitäten. Professor Dr. Marcus Baumann, FH-Rektor und stellvertretender Vorsitzender, sieht in dem Verein einen großen Nutzen für Studierende: „Die AACHEN BUILDING EXPERTS sind ein hervorragender Kontakt für angehende Fachkräfte: Die Mitglieder bieten aktuelle Einblicke in die Praxis und Karrieremöglichkeiten der Baubranche." Ziel des Vereins ist es, Know-how zu bündeln und den Wirtschaftsraum Aachen als „Kompetenzregion für innovatives Bauen" zu etablieren. Unternehmer der Baubranche, Architekten und Ingenieure arbeiten hierzu mit der RWTH Aachen und der FH Aachen zusammen. Gemeinsam befördern sie digitale Technologien und Innovationen, verbessern die Aus- und Weiterbildung im Bereich „Bauen" und ermöglichen Kontakte der Wirtschaft zu Forschern, Studierenden und Absolventen.

Der Vereinsgründung vorangegangen waren zahlreiche von der IHK Aachen koordinierte Maßnahmen und Aktivitäten, darunter innerhalb von zwei Jahren 35 Veranstaltungen mit rund 1.000 Teilnehmern aus Wirtschaft und Wissenschaft.

AKTUELLES

TIEFBAU :: SEITE 2
Besuch der IFAT 2016 in München

LAGER-LOGISTIK :: SEITE 3
Neuer Standort „Inhouse"

FLIESEN :: SEITE 4
Mosaik-Kunst von SICIS

SSW DACH & HOLZ :: SEITE 5
Neue Kollegen an allen Standorten

GALA-BAU :: SEITE 6
Innovative Zwei-Zentimeter-Keramik

LIEBE LESER,

„Wir erwarten ein sehr gutes Baujahr 2016, das zeigen die Konjunkturdaten des ersten Halbjahres", erklärte ZDB-Hauptgeschäftsführer Felix Pakleppa zur Eröffnung der NordBau 2016. „Wir gehen von einem Umsatzwachstum von bis zu 5% aus. Zu Jahresbeginn hatten wir noch mit plus 3% gerechnet." Auch wenn sich die Stimmung in der deutschen Wirtschaft verschlechtert hat, bleibt der Geschäftsklimaindex des Bauhauptgewerbes auf Rekordniveau. Dies freut die Bauwirtschaft und auch uns. So wünsche ich Ihnen weiterhin volle Auftragsbücher, einen schönen Herbst und - nutzen Sie ihn, für ein paar Tage im Kreise Ihrer Liebsten...

Herzlichst Ihr Wilhelm Classen

Geschäftsführender Gesellschafter
Unternehmensgruppe
Mobau Wirtz & Classen

Terca
Fassadenlösungen

Feuer und Flamme fürs Bauen mit Ton.

Bauen mit Ton schafft ein besonderes Gefühl. Kein anderer Baustoff bietet eine solche Vielfalt an Farben, Formen und Oberflächen und verleiht damit jedem Gebäude einen einzigartigen Charakter. Und dabei ist er obendrein auch wirtschaftlich! Deshalb perfektionieren wir unsere über 300 Terca Vormauerziegel nicht nur, sondern entwickeln auch laufend neue Produkte – damit Sie bei uns genau den Tonziegel finden, der exakt zu Ihrem Projekt passt.
Erfahren Sie mehr über Terca auf www.wienerberger.de

Wienerberger

TIEFBAU

MIT MOBAU-TIEFBAU ZUR WELTMESSE IFAT NACH MÜNCHEN

INFORMATION UND SPASS BEIM INTERNATIONALEN BRANCHENTREFF

Es war ein stolzes Jubiläum, das dieses Jahr die IFAT feierte. Die weltgrößte Messe für Wasser-, Abwasser-, Abfall- und Rohstoffwirtschaft feierte ihr 50jähriges. Und die Beteiligung von 3.097 Ausstellern aus 59 Ländern, die rund 138.000 Besucher aus 170 Nationen anzog, bot – wie alle zwei Jahre – wieder viele Innovationen in dieser Wachstumsbranche.

Mit rund 60 Kunden waren Wilhelm Classen und Alexander Wirtz von der Geschäftsführung sowie die Teamleiter Markus Krichel, Sabine Mühlenberg, Herbert Wimmers, Marcel Bolten und Fachberater Alfred Dederichs in die bayerische Landeshauptstadt gereist, um sich auf den neuesten Stand zu bringen. Natürlich standen zunächst die Besuche bei den starken Industriepartnern auf dem Programm, im Mittelpunkt die Vorstellung und Besprechung der Produktneuheiten.

Den intensiven Gesprächen in den Messehallen schloss sich eine Floßfahrt auf der Isar an, bei der die Gespräche unter bayrisch-weißblauem Himmel fortgeführt wurden. Von Wolfratshausen ging es bis nach München. Stromschnellen, Klippen und andere Naturgewalten verlangten den Flusspiraten alles ab, doch bewiesen die Rheinländer wieder mal großes Improvisationstalent.

Nach strapaziöser Flussfahrt ließ man den Tag mit einem Dämmerschoppen im Pullman-Hotel ausklingen, bevor am nächsten Tag die Heimreise angetreten wurde.

EVENT

MOBAU-GRILL-KULT

„RAN AN DIE WURST!“

Auch die vierte Auflage der Wochenend-Aktion im Mobau ProfiZentrum und im Mobau BauPark Mönchengladbach war ein Erfolg. Vor allem für die zahlreichen Kollegen aus dem großen Kundenkreis, die „rein zufällig“ genau zum richtigen Zeitpunkt auf dem Kundenhof des ProfiZentrums rangierten. Pünktlich zur Mittagszeit waren die Grillwürste heiß und die Getränke gekühlt. Zum lockeren Plausch vor dem Wochenende trafen sich Fahrer, Maurer, Putzer und Außendienstler zum Mittags-Snack. Niederlassungsleiter Sascha Steffen freut's: „Unsere Idee ist als freundliche Geste zu verstehen und wir freuen uns, dass sie so gut angenommen wird. Und natürlich haben wir auch dann ein offenes Ohr für unsere Kunden und ihre Ideen, Vorschläge und Kommentare. Und bei einem zünftigen „Schmankerl“ lässt sich über alles reden...“

STATTLICH

PERFEKTE RUNDUMVERSORGUNG GARANTIERT

P.T.POST: IMMER ZUVERLÄSSIG UND KOMPETENT

„In einer Garage hat alles begonnen“, erinnert sich Peter Post, Inhaber von P.T. Post Eisenhandel in Langenfeld. 1970 hatte sein Vater als Einmannbetrieb seine Firma gegründet, heute gilt P.T. Post, mit seiner Lagerkapazität von 23.000 qm, als der größte Stahlhändler in der Region Köln-Düsseldorf. Das Baueisenzentrum nimmt eine Sonderstellung ein. Auf 4.000 qm produziert der Biegebetrieb mit modernsten Fertigungsanlagen. In den letzten Jahren wurden drei voll automatisierte Fertigungsanlagen, die Betonstahl vom Coil verarbeiten, zusätzlich in Betrieb genommen. Gleichbleibend hohe Qualität gewährleistet das Materialprüfungsamt, das die Fertigung permanent überwacht. Bei Bedarf wird mit Kranwagen angeliefert. Auch Sonderlängen und Überbreiten sind für P.T. Post kein Problem. Das Unternehmen verfügt über 15 eigene Spezial-LKW, davon sieben mit großen Ladekränen. „Wir wollen eine perfekte Rundumversorgung bieten“, sagt Peter Post, „das nennen wir schlicht Service.“

Immer. Sicher. Dicht.

hauff technik

MSH - Bauherrenpakete für Gebäude ohne Keller -
die sichere und fachgerechte Lösung zur Einführung von Hausanschlussleitungen

kabelrohrehauseinführungen+

Hauff-Technik GmbH & Co. KG
Robert-Bosch-Straße 9
89568 Hermaringen, GERMANY

Tel. +49 7322 1333-0
Fax +49 7322 1333-999

office@hauff-technik.de
www.hauff-technik.de

WARENWIRTSCHAFT

NEUER INHOUSE-STANDORT FÜR DIE WARENWIRTSCHAFT

„WIR WERDEN DEN KUNDEN-SERVICE WEITER OPTIMIEREN!“

Volker Franz hat sein Team an einem neuen Platz zusammengeführt: Karl Fijen, Torsten Königs und der Teamleiter werden ab jetzt von ihrem neugestalteten Quartier sowohl die Warenwirtschaft als auch die Lager-Logistik organisieren. „Wir haben die optimalen Voraussetzungen geschaffen für eine noch bessere Lager-Logistik der Zukunft“, so Volker Franz.

In dem am Eingang zum Kundenhof neu entstandenen Gebäude sind ab sofort das Lagermanagement, Volker Franz, und die Lager-Logistiker, Karl Fijen und Torsten Königs, zu finden. Das Ziel des Teams ist es, die Qualität im Kunden-Service, dem Bestellwesen und der Lager-Logistik weiter zu steigern. „Wir möchten die logistischen Aufgaben der Zukunft als Team gemeinsam in einem Büro lösen“, so Volker Franz. Ein Blick in den neuen „Inhouse-Standort“ zeigt, dass die Voraussetzungen hierfür geschaffen sind.

AZUBIS

ERFOLGREICHER START INS BERUFSLEBEN

MOBAU BIETET 28 JUNGEN MENSCHEN EINE PERSPEKTIVE

Kreis Heinsberg.- „Heute an Morgen denken. Und: Heute für Morgen Verantwortung übernehmen!“ Das ist es, was beispielhafte Mittelständler auszeichnet. So ist es auch in der Unternehmensgruppe Mobau Wirtz & Classen und der Mobau Wirtz Unternehmensgruppe längst eine Selbstverständlichkeit, dass dem Thema „Ausbildung“ alljährlich große Aufmerksamkeit gewidmet wird. „In mehrfacher Hinsicht ist dies von Bedeutung“, betont der geschäftsführende Gesellschafter Bert Wirtz. „Es muss ein vorrangiges Anliegen des Mittelstands sein, jungen Leuten über eine qualifizierte Ausbildung den Weg in eine sichere berufliche Zukunft zu ebnen. Dies ist auch der sinnvollste Weg, einem drohenden Fachkräftemangel verantwortungsvoll entgegen zu wirken“, so Wirtz, der auch Präsident der Industrie- und Handelskammer Aachen ist. Neben dem zukunftsweisenden System der dualen Ausbildung, um den uns das benachbarte Ausland beneidet, ist die konventionelle dreijährige Ausbildung mit Abschlussprüfung immer noch ein Fundament für den weiteren Lebensweg. In diesem Jahr hat die Unternehmensgruppe Mobau Wirtz & Classen 17 und die Mobau Wirtz Unternehmensgruppe 11 Auszubildende eingestellt. Die Ausbildungen der jungen Leute erfolgen im Groß- und Außenhandel, zum Berufskraftfahrer, zum Fach-Lagerist und zur Kauffrau für Büromanagement. Der hiermit beauftragte Mitarbeiter Roland Kohnen begleitet die Auszubildenden der Firmengruppe durch die gesamte Ausbildungszeit bis zur Prüfung. „Unsere Auszubildenden sind motiviert und haben Potential! So werden sie ihren Weg machen. Und wir werden ihnen nach der Lehre einen Karriereweg aufzeigen, der sie weiterhin motiviert und uns die Sorge um den Berufsnachwuchs nimmt“, unterstreicht der geschäftsführende Gesellschafter Alexander Wirtz.

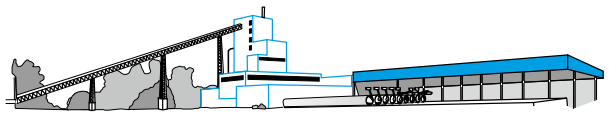
HERZLICHE GLÜCKWÜNSCHE

...gehen im dritten Quartal für zehnjährige Firmenzugehörigkeit an Angelina Weiner, FliesenMax; an Andreas Frenken, Baumarkt; für 20 Jahre in unserem Unternehmen, an Ilse Rahn, FliesenMax. Zum 25-jährigen gratulieren wir Roland Kohnen, Wirtz & Classen; Dunja Reiners, Wirtz & Classsen sowie Bettina Dessi, Wirtz & Classen. 30 Jahre im Baumarkt haben Andrea Trümper und Guido Schütz vollendet und auf 45 Jahre im Unternehmen Wirtz & Classen kann Jürgen Weber zurückschauen. Aber, er wird wohl keine Zeit dazu haben...

Runde Geburtstage wurden auch gefeiert. Wir gratulieren Simon Erdmann zur Vollendung seines 20. Lebensjahres; Anne Windelen, Nadine Winkens, Andreas Vogt, Daniel Jansen und Marc Röthling wurden zusammen 150 Jahre alt, also jeder von ihnen 30! 40 Jahre hat Sascha Besuch auf „seinem Konto“ und Uwe Breuer wird 50 Jahre alt. Darauf kann Siegfried Dohmen nur milde zurück lächeln: Er hat die 60 vollendet.

Unsere herzlichsten Glückwünsche gehen an alle, mit den Wünschen auf weitere erfolgreiche Jahre in unserem Unternehmen. Ihre Geschäftsleitung und Kollegen.

Keine Sorgen. –
Mit dem KS-ORIGINAL Partner in Ihrer Nähe:



Kalksandsteinwerk Krefeld – Rheinhafen

Kalksandsteinwerk Krefeld-Rheinhafen GmbH & Co. KG
Bataverstraße 35 · 47809 Krefeld
Tel.: +49 2151 52560-0 · Fax: +49 2151 52560-56
info@ksw-krefeld.de · www.ksw-krefeld.de

FLIESEN

KLEINE STEINE GANZ GROSS – MOSAIKKUNST VON SICIS

MOBAU-BAUPARKS PRÄSENTIEREN TRENDFAKTOR GLASMOSAIK

Immer mehr Architekten und Innendesigner setzen wieder auf den Trend Glasmosaik. Egal ob in der einzelnen Raumgestaltung oder für Großprojekte. Glasmosaik setzt in Szene, daher stellen wir in unseren Ausstellungen SICIS Vielseitigkeit im Glasmosaiksegment vor. Die unsagbare Größe an Farben und Formen lässt jedes Planer-Herz höher schlagen. Lassen Sie Ihrer Kreativität freien Lauf oder tauchen Sie mit uns in neue Farbwelten ein. Für Heimwerker oder Profis geeignet. Einfache Verlegung durch praktisch-vorgeklebte Matten. Über Grundierung, Kleber bis hin zum farblich abgestimmten Fugenmaterial, halten wir alles für Sie bereit. Wir zeigen Ihnen in unseren Ausstellungen, was die richtigen Fugenfarben bei einem Glasmosaik bewirken. Weiterhin informieren wir Sie gerne in einem persönlichen Gespräch mit unseren Fachberatern über die dazugehörige Bauchemie sowie die korrekte Verlegung des Materials.

WICHTIG FÜR JEDEN, DER AUF INDIVIDUALITÄT SETZT

Wir setzen auf Glasmosaik und können somit unterschiedlichste gestalterische Lösungen umsetzen. Egal ob Farbverlauf oder edle Designs. Mosaik kann ein kleines Highlight sein, aber auch komplette Wände verzieren. Zu finden ist es immer wieder in stilvollen Wohnbereichen wie auch im anspruchsvollen Gastgewerbe. Ein zeitloses Instrument, das sich seit Jahrhunderten bewährt.

Mit der Kombination von handwerklichem Können, Entwurf- und Planungsfertigkeiten und kontinuierlicher Forschung ist SICIS in der Lage, einzigartige und unnachahmliche Lösungen anzubieten. Die Serie Pixel von SICIS macht es sogar möglich, selbst das Bild des Lieblingshundes in Mosaikform zu verwirklichen.

Aktuelle Trends und Inspirationen finden Sie in unseren Ausstellungen. **Wie beraten Sie gern**. Mehr zu SICIS erfahren Sie in den Mobau BauParks Hückelhoven und Mönchengladbach. Ihre Ansprechpartnerinnen sind **Hildegard Menckhoff** (BauPark Hückelhoven) und **Hanna Pischke** (BauPark Mönchengladbach).

GALA-BAU

SENSATIONELL: VDW 520 SPLITTBINDER EP

WASSER- UND LUFTDURCHLÄSSIGE BELAGSFLÄCHEN

Über 46 Prozent der Siedlungs- und Verkehrsflächen sind versiegelt, das heißt bebaut, betoniert, asphaltiert, gepflastert oder anderweitig befestigt. Damit gehen wichtige Bodenfunktionen, vor allem die Wasserdurchlässigkeit und die Bodenfruchtbarkeit, verloren. Mit einer Ausweitung der Siedlungs- und Verkehrsflächen nimmt folglich auch die Bodenversiegelung zu. Die perfekte Lösung für eine Erhaltung der Bodenfunktion bei praktischer Versiegelungsfähigkeit finden Sie hier:

FESTER, WASSERDURCHLÄSSIGER BODENBELAG

Mittels einer Verbindung von Splitt und dem speziellen Kunstharz-Splittbinder vdw 520 EP entsteht nicht nur ein fester und dekorativer Belag, sondern vor allem eine Oberfläche mit erheblichen ökologischen Vorteilen Durch die extrem hohe Wasserdurchlässigkeit wird selbst lang andauernder und sehr starker Regen direkt durch den Belag abgeleitet und versickert zuverlässig. Somit ist nicht nur die Bildung von Pfützen ausgeschlossen, auch die Erhaltung der Rutschfestigkeit wird gewährleistet.

Die große Auswahl an verschiedenen Splitten (Granit, Marmor oder Glas) bietet nicht nur ein großes optisches Gestaltungsspektrum; insbesondere mit Granit und Glassplitten lassen sich sehr hohe Druck- und Biegezugfestigkeiten erzielen. Dies

wiederum gestattet eine vergleichsweise dünne Schichtstärke. Bei einem entsprechenden Unterbau können solche Belagsflächen auch in Bereichen mit Fahrzeugbelastung eingesetzt werden.

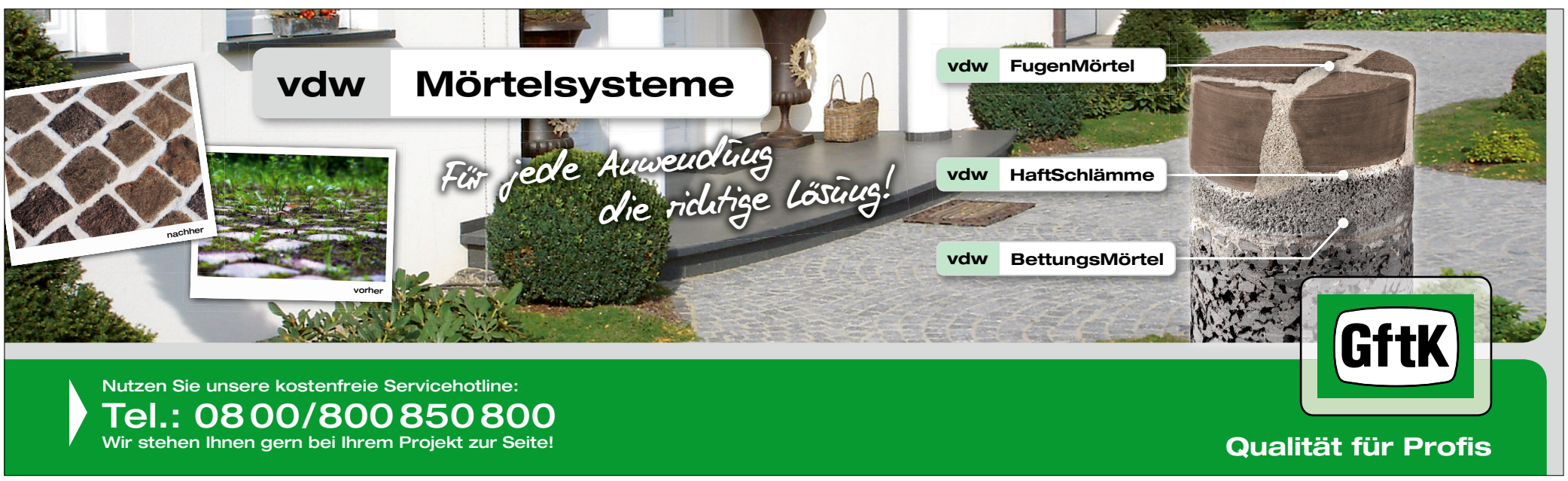
BESTÄNDIGE OPTIK & LEICHTE REINIGUNG

Einer Weiterentwicklung des Bindemittels im Splittbinder vdw 520 EP ist es zu verdanken, dass damit hergestellte Beläge eine extrem hohe UV-Resistenz aufweisen. Dies ist insbesondere bei hellen oder weißen Splitten von großer Bedeutung. Für die Reinigung der Belagsflächen genügt ein Besen. Bei hartnäckigeren Verschmutzungen kann ein Hochdruckreiniger eingesetzt werden. Darüber hinaus sind solche Oberflächen auch für den Einsatz von Kehr- oder Kehrsaugmaschinen geeignet und besitzen einen sehr hohen Widerstand gegen Chemikalien.

Sollte es dennoch zu z.B. mechanisch verursachten Belagsschäden kommen, so sind diese unkompliziert zu beheben.

Im Mobau BauPark Mönchengladbach ist **Marcell Bolten** mit dem Produkt vertraut und berät gerne.

Unser Lieferant: Gesellschaft für technische Kunststoffe mbH, Kottenforstweg 3, 53359 Rheinbach, Telefon: 02225 / 9157- 60, Email: mail@gftk-info.de, www.gftk-info.de



NEUE EXPERTEN

FRISCHER WIND AN ALLEN STANDORTEN
SSW-TEAM VERSTÄRKT DURCH NEUE EXPERTEN

Stetiges Wachstum bringt neue Aufgaben mit sich. Und neue Aufgaben verlangen nach neuen Mitarbeitern. Wie wir bei SSW Dach & Holz in den letzten Wochen aufgerüstet haben, dürfen wir Ihnen hier vorstellen. Damit Sie Ihre neuen Ansprechpartner kennenlernen.

Christoph Sieg (unten Mitte) ist neuer Teamleiter Lager-Warenwirtschaft. Der studierte Logistiker mit dem Abschluss „Bachelor of Business“ bringt schon einige Praxiserfahrungen mit. Als vornehmliche Aufgabe hat er sich vorgenommen, den Bereich Logistik bei SSW weiter auszubauen, um den zukunftsorientierten Anforderungen gerecht zu werden.

Dominik Esser (unten rechts) verstärkt nach erfolgreich absolvierter Prüfung zum Groß- und Außenhandelskaufmann das SSW-Stamm-Team im Bereich Holz-Innendienst.

Ein „alter Bekannter“ in Dremmen ist **Dieter Josten** (rechts oben), der bereits 1997 hier tätig war. Der Außendienstler kennt als gelernter Dachdecker sein Metier von der Pike auf und ist in der Branche und bei der Kundschaft bekannt. Sein Rat und seine Meinung als kompetenter Ansprechtpartner sind immer willkommen.

Neuer Fachberater bei SSW Mönchengladbach ist **Daniel Jaschke** (rechts unten). Seit 18 Jahren ist der gelernte Groß- und Außenhandelskaufmann in der Branche tätig.

An unserem neuen Standort Niederkassel-Ranzel bei Bonn lernen Sie **Sven Mohr** (unten links) kennen, wenn es „rund um‘s Dach“ geht.

Unseren neuen Kollegen ein herzliches Willkommen!

ROTO-PROMOTION

2017 ZUR MOTOGP
DACHDECKER-AKTION

Heiße Reifen, Benzingeruch und Nervenkitzel – das ist die MotoGP am Sachsenring. In diesem Jahr ganz vorne mit dabei: das RotoQ RacingTeam. Rund 40 Dachhandwerker und Fachhändler, die sich von der Montagefreundlichkeit und Qualität des RotoQ überzeugt und ein exklusives MotoGP-Wochenende gewonnen haben, durften hautnah erfahren, wie ernst es Roto mit der Devise „Nah am Kunden“ meint.

Am 16. und 17. Juli fieberten sie bei den spannenden Duellen von Rossi, Márquez und Co. mit – in einer VIP-Lounge oberhalb der Boxen, direkt gegenüber der Pole Position. Dabei haben sie erlebt, wie nur Sekundenbruchteile die Superstars voneinander trennen, und dass am Ende der Fahrer mit der ausgereiftesten Maschine, der effizientesten Strategie und dem besten Team gewinnt. Moto2-Fahrer Sam Lowes kam persönlich zum „Meet & Greet“ in der VIP-Lounge vorbei. „So dicht dran zu sein, ist absolut faszinierend“, freut sich Lasse Kutzbach von der Dachdeckerei Viellechner aus Berlin.

Bereits in diesen Tagen, im Herbst 2016, holt Roto Dachhandwerker und Händler ins RotoQ RacingTeam II und zur MotoGP in 2017. Voraussetzung für das Qualifying sind der Verkauf und die Verarbeitung von RotoQ Fenstern. Die Aktion geht am 19. September an den Start und läuft bis zum 16. Dezember.

Weitere Informationen zur Aktion unter: www.rotoq-racingteam.de oder auch bei SSW, sprechen Sie mit unseren Fachberatern.

EVENT

BAUPARK-GAUDI KAM GUT AN
TREFFPUNKT KREFELDER STRASSE

Zu einer bayerischen Gaudi mit Schmankerln und Live-Musik hatten der BauPark Mönchengladbach und SSW Mönchengladbach an die Krefelder Straße eingeladen. Und viele Kunden und Freunde kamen, um in geselliger Runde das Wochenende „einzuläuten“.

Leckere bayerische Weißwurst, Leberkäs, Sauerkraut usw. zu frisch gezapftem Bier sorgten für zünftige Stimmung, über die sich auch die Mobau-Kolleginnen und Kollegen freuten. Hier fanden sie einmal Zeit, sich ihren Kunden auch für ein privates Schwätzchen zu widmen. Die Band „Echt Lekker“ sorgte an dem Abend für „jecke Tön“ und bewies so den ca. 300 Gästen, dass das Rheinland und Bayern auf diesem Weg zusammenfinden. „Die BauPark-Gaudi war ein schöner Erfolg, der uns und vor allem den Gästen gefallen hat. Ein Grund, eine Fortführung ins Auge zu fassen“, resümiert im Nachhinein Victoria Classen, die das Fest organisiert hatte.

IMPRESSUM

Herausgeber
mobau Wirtz & Classen GmbH & Co.KG
Am Weidenhof 10 · 52525 Heinsberg-Dremmen
TELEFON 02452.9630

Redaktion & Layout
Guenter Kleinen
DPR-REDAKTION · Heinsberg
TELEFON 02452.21120

Design
Christina Fellbusch
Köln
TELEFON 0221.16872065

Druck
Himmels Druck
Heinsberg
TELEFON 02452.4061

Mobau ProfiNews
erscheint vierteljährlich.
Nächste Ausgabe:
Dezember 2016

GALA-BAU

DIE ZWEI-ZENTIMETER-KERAMIK-NEUHEIT, DIE ES IN SICH HAT!
INNOVATIV UND ÜBERZEUGEND – IDEAL AUCH FÜR DACHTERRASSEN

Für Terrassen und Balkone wurden bisher konventionell Betonplatten oder Holzdielen verwendet. Das eine wurde porös, das andere verfärbte sich... Jetzt sorgt eine neue Keramik-Generation mit einer Zwei-Zentimeter-Platte für den Start in ein „neues Zeitalter“.

Was sich auf den ersten Blick unglaublich anhört, bringt aber überzeugende Vorteile mit. **Georg Goertz**, Fachberater Garten- und Landschaftsbau im Mobau BauPark Hückelhoven, klärt auf: „Im Gegensatz zu herkömmlichen Betonplatten weist die Keramik klare Pluspunkte auf. In aller Kürze hier die wesentlichen: Die Keramikplatte besticht schon durch ihr geringes Gewicht von nur 46 kg pro Quadratmeter. Eine herkömmliche Betonplatte von 4 Zentimeter wiegt dagegen ca. 85 kg.

Zur „Pflegeleichtigkeit“: Durch das Herstellungsverfahren beim Brennen mit über 1.200 Grad Celsius entsteht eine porenlose Platte, der weder Fett, noch Rotwein, noch Senf ... etwas anhaben können. Man kann auch sagen, sie ist gegen äußere Verschmutzungen unempfindlich. Weitere Vorteile sind die geringe Aufbauhöhe, die hohe Maßgenauigkeit sowie die Witterungs- und Frostbeständigkeit bei fachgerechter Verlegung.“ Die Verlege-Arten reichen von Stelzlager über Splittverlegung bis zur gebundenen Bauweise in einem Drainbeton.

Besonders schön sind die unterschiedlichen Optiken der Keramiken, von der bestechend „echten“ Holzoptik über Beton bis zu Naturstein. „Unsere 2-Zentimeter-Keramiken weisen durchweg eine Rutschfestigkeit von R10 bis R11 auf“, verspricht Georg Goertz. Um einen optischen und realen Eindruck zu bekommen, sollte man die GaLa-Ausstellungen in Hückelhoven und Mönchengladbach besuchen.

Wenden Sie sich direkt an **Georg Goertz**, Mobau BauPark Hückelhoven, Rheinstr.1, Tel. 02433.4450511 oder **Max Jansen**, Mobau BauPark Mönchengladbach, Krefelder Str. 440, Tel. 02161 5494201

TÜREN- UND TORE-STUDIO

DIE SAUNA FÜR IHREN WOHLFÜHLBEREICH
IN DER WESERSTRASSE 2-4 WERDEN SIE FÜNDIG

Wenn in Kürze die kalte Witterung für die nächsten Monate bei uns Einzug hält und es ungemütlich wird, dann schwören viele Zeitgenossen auf eine schon kultige Handlung, die sowohl der Gesundheit als auch dem Wohlbefinden dient. Sie schwärmen von der Sauna. War es noch vor 50 Jahren üblich, dass man überwiegend öffentliche Saunen benutzte, so ist heute die eigene Sauna, vor allem unter den “Häuslebauern“, schon fast eine Selbstverständlichkeit.

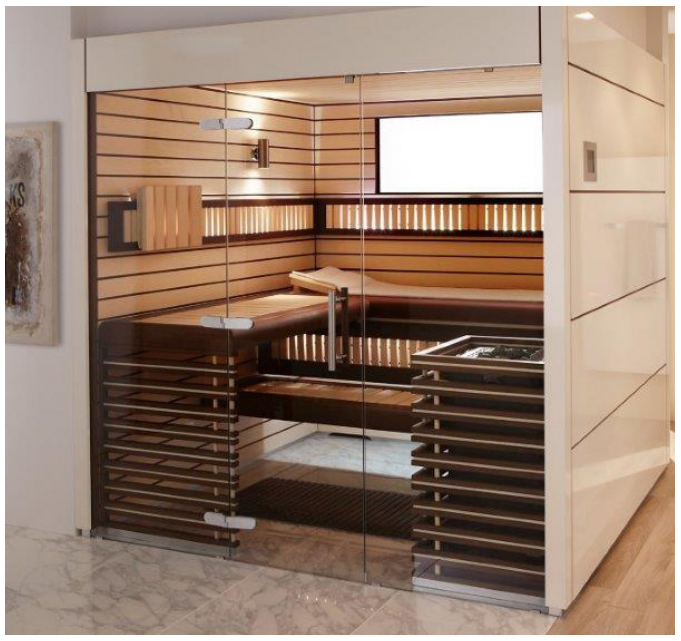
Die Sauna könnte eine lange Geschichte erzählen, die nie „in“ und nie „aus“ der Mode gekommen ist. Ihre Erfindung geht bis in die Steinzeit zurück. Und natürlich dienten schon damals die Zeremonien der Gesundheit. Die frühesten Funde der Schwitzbäder werden in Asien entdeckt und sind mehrere tausend Jahre alt. Und jede Kultur entwickelte die Sauna auf ihre Art weiter, ob im antiken Griechenland oder im römischen Reich. Heute ist das Saunieren mit seinen wohltuenden entspannenden und gesunden Begleiterscheinungen nicht mehr wegzudenken.

Seit dem Jahr 2012 bietet Mobau Wirtz & Classen in der Weserstr. 2-4 in Hückelhoven erfolgreich moderne Saunen an. „Mit Saunalux haben wir einen hochwertigen Anbieter und zuverlässigen Partner im Bereich Sauna gefunden, um den Ansprüchen unserer Kunden gerecht zu werden,“ sagt **Frank Thoma**.

ZUM BEISPIEL DIE DESIGN-SAUNA „VARIOLINE CASA“

„Ebenholz und Elfenbein in perfekter Harmonie.“ Diese Formulierung von Paul McCartney und Stevie Wonder geben den Ausdruck dieser Kabine wieder. Die Kombination von Thermobuche und Aspe sowie die lichtdurchflutete Glasanordnung und eine hochglänzende Kassettenoptik verleihen dieser Kabine das Prädikat „einfach edel“. Individuell angeordnete Lichtspiele runden ein perfektes Erlebnis der Sinne ab.

„Mit den vielfältigen Möglichkeiten, die unser Partner Saunalux bietet, ist der Kunde in der Lage, seine Sauna ganz nach dem eigenen Geschmack zu designen. In Sachen Form und



Farbe gibt es keine Grenzen“, unterstreicht Frank Thoma. „Werden Sie selbst zum Architekten Ihrer ganz persönlichen Wohlfühl-Oase. - Gerne laden wir Sie in unsere Ausstellung in die Weserstr. 2-4 nach Hückelhoven ein und beraten Sie in allen anfallenden Fragen und Möglichkeiten.“